



Clémence Roche

Dynamique, impliquée, organisée

Ayant acquis une réelle expérience dans la gestion de la relation client et dans l'analyse des données d'une activité commerciale, je souhaite aujourd'hui m'orienter dans le domaine de la **communication** et du **marketing**.

PROFIL



20 ans



Domaine Windsor
28 Allée Robert Baden Powell
91090 Bondoufle



clemenceroche27@gmail.com



06 37 54 57 30



linkedin.com/in/clemenceroche



Permis B et
véhiculée

CENTRE D'INTERETS

Bénévolat:

Croix Rouge: quête nationale

Musique:

Chant et piano

Sport:

Badminton en compétition et sport en équipe

Voyages :

Europe, Amérique, Asie, Afrique

EXPERIENCES

2019-2020 Assistante développement des ventes textiles

GROUPE CARREFOUR siège mondial à Massy – 91300

Analyse du marché et de la concurrence, analyses quantitatives et qualitatives des résultats promotionnels

2018-2019 Assistante commerciale junior immobilier

Point Vert à Vert-le-Grand – 91810

Prospection, visites de biens, gestion des annonces internet, création d'une agence virtuelle, création de flyers

2017-2018 Assistante commerciale junior immobilier

Siloge à Viry-Châtillon – 91170

Visites de biens, gestion des annonces internet, encaissements

FORMATIONS

2019-2020 L3 Economie-Gestion option Marketing et Achats en alternance

Université Evry-Val-d'Essonne, Paris-Saclay – 91000

- Marketing: stratégies et développement de la marque
- Etude et recherche commerciale: analyse et réalisation de questionnaires
- Communication: écrite et orale

2017-2019 Brevet de Technicien Supérieur Négociation et Relation Client

Lycée polyvalent Paul Langevin- St Geneviève-des-Bois – 91700

- Relation client: psychologie client et négociation
- Gestion clientèles: analyses des risques et de la rentabilité des clients
- Management de l'équipe commerciale: gestion des projets commerciaux

2016-2017 Baccalauréat Economique et Social option Mathématiques

Lycée général François Truffaut - Bondoufle 91070

COMPETENCES

Langues:

- Français: langue natale
- Anglais: B1
- Espagnol: B1

Savoir-faire:

- Animer et motiver une équipe
- Promouvoir un produit
- Contribuer à un projet

Informatique:

- Word
- Excel
- PowerPoint

Savoir-être:

- Travail en équipe
- Force de proposition
- Très bon relationnel