

Conseiller commercial(e) - H/F

Type de contrat CDI

Niveau d'expérience requis : 3 ans

Niveau d'étude requis : Bac

Horaires : temps plein

Permis requis : permis B

Lieu de travail : Massy



Description

Dans le cadre de son développement, la concession AERO Massy recherche un(e) Commercial(e) VN/VO

Au sein de la concession, vous assurez la vente et la promotion de véhicules neufs et d'occasion ainsi que des produits et services associés.

Vous représentez l'entreprise en termes d'image de marque et vous veillez à la satisfaction de la clientèle, au cœur de vos préoccupations quotidiennes.

A ce titre, vous veillez à établir une relation de confiance afin de pérenniser l'attachement des clients à la marque, en leur offrant une expérience riche et individualisée au sein de la concession : vous les accueillez, analysez leurs besoins, les conseillez, et leur faites découvrir et essayer nos véhicules. Vous les aidez à identifier le véhicule qui répond à leurs attentes, et finalisez la vente.

Vous vous assurez du suivi de la relation client, constituez et gérez un portefeuille de clients.

Vous mettez en œuvre les actions nécessaires pour atteindre vos objectifs de vente de véhicules, de financement et de périphériques de vente.

Profil recherché

Une expérience dans la vente de véhicules neufs et/ou d'occasion est indispensable. Vous êtes reconnu(e) pour votre efficacité et votre professionnalisme.

Passionné(e) par la vente, vous êtes proactif(ve) et vous possédez un réel sens de l'écoute, de la négociation et du service clients.

Vous savez identifier et analyser les besoins spécifiques des clients et y apporter une réponse, et maîtrisez les dossiers de financement et de contrats de service.

Votre rigueur, le goût du challenge, le sens de l'efficacité vous permettront de dépasser vos objectif

Envoyer CV + lettre de motivation sur contact@aeroauto.fr