



Sébastien Sablé

Dynamique, motivé, ayant un très bon sens relationnel et commercial, je suis déterminé à me former rapidement et efficacement. Je serai très opérationnel et compétent. Je suis prêt à m'investir totalement afin de mener à bien les tâches qui me seront confiées tout au long de ma formation au sein de votre entreprise.

06.67.76.60.70

123 boulevard Massena 75013 Paris

sable75013@hotmail.fr

MOTIVATION

Actuellement en 3^e année de Bachelor en école de commerce à L'Idrac, je souhaite développer mes compétences et acquérir les savoirs pratiques du monde de l'entreprise, en parallèle de la théorie qui m'est enseignée à l'école.

Je suis à la recherche d'un poste en alternance en préparation du Master. Depuis très jeune je me suis intéressé au monde de l'industrie, j'ai grandi avec celui-ci. De ce fait, j'ai acquis de nouvelles compétences grâce aux stages que j'ai effectués et de par mon cursus en alternance dans une entreprise de l'industrie du diesel.

Par ailleurs, mon expérience professionnelle (stages/alternance) a toujours été issue de petites structures ou bien de formations sur des domaines techniques bien précis. Ceci m'a alors permis d'acquérir une certaine vision du monde de l'entreprise mais je souhaite désormais évoluer dans de plus grandes entreprises.

Il est donc impératif pour moi d'élargir mes connaissances ainsi que mes compétences professionnelles, tout en alliant mes connaissances théoriques scolaires et pratiques afin d'atteindre mon objectif professionnel.

COMPÉTENCES

- INFINITI
- Pack Office
- Windows / Mac
- Relation client/SAV
- Technico-commercial
- Permis B

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

2016 - 2019

- **Technico-commercial en Alternance | DieselTechnology**
 - Animation du portefeuille client et ventes
 - Réparation d'injecteurs et pompes diesel
 - Commercial et déplacement d'affaires en Europe

2015 - 2016

- **Assistant Manager | Neapoli Wine bar (Melbourne)**
- **Serveur**
 - Service en salle
 - Contrôle et encaissement
 - Management d'équipe

2014 - 2015

- **Stage | Armurerie de Montrouge**
 - Formation d'artisan sur le bois et les métaux et en microtechnique
 - Accueil des clients en magasin
 - SAV
 - conseils

2013

- **Stage | MTS Spécialité : Métallurgie et Chaudronnerie**
 - Soudure à l'arc, au chalumeau
 - Usinage, découpage, pliage

FORMATIONS

2016 - 2019

- **Formation de diéséliste**
- **Bachelor (Bac +3) – Idrac Business school**
 - 2018/2019 Bachelor Marketing et développement commercial
 - 2016/2018 BTS Négociation Relation client en alternance

2015 - 2016

- **Byron Bay English School (Australie)**
 - Séjour linguistique

2012 - 2015

- **BAC PRO – Lycée privé Jules Richard**
 - Baccalauréat professionnel en microtechnique

LANGUES

- Anglais
- Espagnol

CENTRES D'INTERETS

- Sport : Kick Boxing, Tir à l'arc
- Cuisine
- Voyages : Australie, Thaïlande, Egypte, Italie, Angleterre, Pays-Bas